



hair salon
Nfractal

Recruit Book



WELLBEING SALON

—持続可能なサロン—

Nfractal (エヌフラクタル) は、
お客様と美容師の未来に寄り添うオーガニックコンセプトサロンです。

「持続可能性」という言葉が近年注目を集めていますが、
Nfractalは「WELLBEING SALON」と銘打ち、今が良ければいいという短期志向ではない、
未来まで考えた長期的、持続的な志向で美容室運営に向き合っています。

お客様目線で、
そもそものダメージを軽減し、日々の疲れを癒していただける空間であること。

美容師目線で、
長期的なライフプランと現在の働き方の最適化を図ること。

つまり、お客様も美容師も持続可能であるサロンの実現を目指しています。

スタッフ同士仲のいいお店で働きたい方、
マイペースで美容を楽しみたい方、
私たちNfractalと持続可能な未来に向けて一緒に働きませんか。

About Nfractal



お客様の5年後10年後を考えた、
オーガニック&リラクゼーション
特化サロン

①【オーガニックコンセプトサロン】



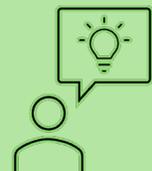
Nfractalは、現在のおしゃれさ叶えられれば良いという短期志向でなく、「ずっと健康な頭皮と加味でいてもらいたい」という長期志向から生まれたサロンです。ダメージレスな薬剤施術を実現するために世界認証を取得したオーガニック製品を取り揃え、トリートメントは効果を最大限に引き出す最先端科学のものを取り入れています。オーガニック薬剤は、美容師さんの手にも優しく、環境にも優しい、持続可能アイテムです。

②【リラクゼーションサロン】



Nfractalでは、セット面、シャンプー台ともに、全席仕切り付きの半個室空間となっています。お客様が、日々の疲れを癒しにくるオアシスのような空間でありたい、という思いから、サービスの随所にこだわりが散りばめられています。豆を引くところから店舗で行うオーガニックコーヒーや、オーガニックハーブティーも自慢の一品です。予約もゆとりを持ってとっているため、スタッフも落ち着いて接客に集中できる環境です。2ヶ月に1回など、たまに訪れるサロンでの時間が特別なものとなるよう、常に改善を重ねる姿勢でサロンを運営しています。

③【しっかりとした技術と接客】



Nfractalは、どちらかというところ、高単価をいただくサロンに分類されます。業界平均7000円ほどの単価に対して、Nfractalは1万1000円ほどなので、少し高く感じるかもしれませんが、代表井上は、「せっかく苦勞して身につけたスキルを安売りするのは良くない。プロとしてしっかり対応し、相応の対価をいただくべき」と考えています。安売りせず、ちゃんとしたものを提供し、その分の料金をいただく、それが職場環境を整える原資になり、さらに良いサービスを提供するサイクルが回ると考えています。

Owner's Message



株式会社Nfractal

代表取締役
井上慶典
Yoshinori Inoue

【専門分野】

- ・経営全般
- ・データ分析
(統計解析、ベイズ統計、機械学習等)

Mission

高い志と思いやりを持つ企業
Ambition & Compassion

Vision

知恵を絞り行動することでお客様のインフラになる
Thinking & Action

Value

人間力と専門性を兼ね備えた「職業人」を目指す
Integrity & Expertise

【代表からのメッセージ】

はじめまして、代表の井上です。
美容室は増加を続け、現在では飽和状態であると言っても過言ではありません。
そのような状況下で、弊社はしっかりとした経営を行い、美容師さんが働きやすい会社の実現を目指しています。

そうする理由は、
“働きやすく、ずっと勤められるしっかりとした美容室が少ないから”というものです。

私自身、これまで数々の美容室、様々な雇用形態で働くことで「美容室経営のひどさ」を体感してきました。
有給がない、仕事は終わっても帰れない雰囲気、意味のないミーティング、教育の行き届かない現場、上司の好き嫌いによるマネジメント…
挙げればきりがありませんが、私は「このような業界の状況を何とかしなければ、美容師が幸せに生き生きと働ける企業を創るべきだ。」
という動機から会社をおこしました。

今ラクを求めれば将来必ず行き詰まる時が来ます。
逆に将来を見据え今やるべきことをきちんとやっていくことで、一生涯役に立つ能力が身に付きます。
その能力とは美容師の技術だけではなく、ビジネススキル、人間力など総合的な力だと弊社は考えており、それを身に付けた理想像を「職業人」と表現しています。

まだまだ駆け出しの小さな会社ですが、少しでも賛同して頂けるのであれば、ぜひあなたの力をお貸しください。
共に働くことを楽しみにしております。

Working Style



Nfractalでは、
スタッフ一人一人の
ライフスタイルや
働き方を尊重しています

①【安心して働けるサロン】



Nfractalは、メンバーみんなが安心して働ける会社を目指しています。
正社員雇用、社会保険完備、お休みもしっかり取ることができ、
お給料は基本給+歩合、仕事のスタイルはチームプレイの会社なので、
みんなで協力し合い、助け合いながら仕事とプライベートどちらも充実させることが可能です。
都度技術などのサポートも充実しており、柔軟な働き方も可能なので、
ブランクのある方やパートさんなどもぜひお待ちしております◎

②【ワークライフバランスのあるサロン】



Nfractalの営業時間は9時30分～18時30分（予約がなければ17時30分）、
完全週休二日制でプライベートも充実させながら働くことができます。
ミーティングや研修は営業を早く切り上げて実施しますので、営業後に無駄に残ることもありません。
有給休暇もしっかり取ることができ、つなげて連休にすることも可能です。
(12連休を取得した社員もいます！)

③【公正な経営のあるサロン】



Nfractalではしっかりとした経営を行い、働きやすい環境、長く働ける環境、
無理せず続けられる環境、人間関係に悩まない環境、の構築を目指しています。
小さな会社ですが、試行錯誤しながらメンバーみんなが働きやすい環境を整えております。
また、風通しよく意見の言える社風（心理的安全性）を大切にしたい会社でもあります。
ぜひ一緒に会社を盛り上げて頂けたら嬉しいです！

④【頑張りに応えるサロン】



Nfractalでは、お給料は個人売上歩合を基本給に加算する仕組みをとっていますので、
頑張りもしっかり還元されます。
会社が、技術や接客のサポートはもちろんのこと、
マーケティング知識を用いたりデータを分析して集客しているので、
入客チャンスはたくさんありますし、課題のあぶり出しなども行ってくれるので、
美容師としても成長&活躍できる環境です。

Nfractal Education Curriculum

<デビュー目標3年の場合>

技術				
項目	小項目	単位練習時間	目安人数(回数)	必要総時間
基本	シャンプー	0.5	30	15.0
	ドライ	0.5	30	15.0
	スパ	0.5	30	15.0
	ブロー	0.5	30	15.0
	カラー塗布	0.5	30	15.0
	アイロン	0.5	30	15.0
カット技法基礎	ブラント	1.0	15	15.0
	チョップ	1.0	15	15.0
	ストローク	1.0	15	15.0
	ビックアップ	1.0	15	15.0
	ビックアップセニング	1.0	15	15.0
ウィッグ基礎	ワンレン	1.0	15	15.0
	グラ	1.0	15	15.0
	レイヤー	1.0	15	15.0
	刈上げ	1.0	15	15.0
カットウィッグスタイル	メンズ	1.0	20	20.0
	ショート	1.0	20	20.0
	ミディアム	1.0	20	20.0
ワインディング	平巻	1.0	40	40.0
	中間巻	1.0	30	30.0
	逆巻	1.0	10	10.0
	ビン	1.0	20	20.0
モデル練習	カット	1.0	15	15.0
	カット+カラー	2.0	15	30.0
	カット+パーマ	2.5	15	37.5
	縮毛矯正	3.0	10	30.0
	カット+デジタルパーマ	3.0	10	30.0
ヘアセット	アップ	1.0	15	15.0
	ダウン	0.5	15	7.5
カラー応用	デザイン	1.0	15	15.0
技術合計				565時間

理論		
項目	小項目	必要総時間
毛髪化学	SP、TM	10.0
カラー理論	明度	5.0
	彩度	5.0
	色相	5.0
カット理論		20.0
パーマ理論		20.0
接客接遇		10.0
理論合計		75時間

必要総時間数 640時間

実行目標設定

月間練習日数	20日
1日当たり練習時間	1.0時間
目標までの月数	36カ月
総練習時間	720時間

過不足 80時間

自分のペースで
着実にスキルを習得



(勉強会の様子)

POINT

- ①社員は入社後に自分でデビューしたい時期を決めます
- ②上表を用いてデビューまでに必要な練習量を計算し、本人と教育担当で実行可能性を話し合います
- ③デビュー時期が決まったら、次のスケジュールシートのスケジュールを個人に合わせてカスタマイズします
- ④練習や習得の進捗に合わせて、教育担当と一緒に定期的なカリキュラムの見直しを行います
- ⑤早い段階からカット技術に触れていく特徴があります

Job Description



仕事もプライベートも
どちらも楽しむ

【募集要項】



役職

アシスタント（新卒・中途）、スタイリスト（中途）

休日

シフト制（年間105日）、完全週休2日制、年末年始休暇、有給休暇、土日休相談可、産休育休

勤務時間

始業9時～就業18時30分（営業時間：9時30分～18時30分）

福利厚生

社会保険完備、雇用労災、店販社割

給与

月給=1. 基本給（固定残業代含む）+2. インセンティブ手当+3. 通勤手当+4. 役職手当

給与の詳細

	<1. 基本給>	<2. 歩合手当>	<3. 通勤手当>	<4. 役職手当>	パート アルバイト
【アシスタント】	18～19万		月額2万円迄		時給 1,130円～1,170円
【スタイリスト】	23～28万 （固定残業代含）	月間の個人技術売上高 に応じて変動 （入社1年間は保証給あり）	月額2万円迄	店長職以上 （30,000円～）	時給 1,250円～

【モデル給与】



入社2年スタイリストAさん
（月間技術売上125万円）

基本給（260,000円）+インセンティブ手当（93,750円）+交通費（12,000円）
= 365,750円

入社5年スタイリストBさん
（月間技術売上150万円）

基本給（280,000円）+インセンティブ手当（142,500円）+交通費（9,000円）
= 431,500円

入社3ヶ月
アシスタントCさん

基本給（190,000円）+交通費（12,500円）= 202,500円

Nfractal Customer Dashboard

【顧客属性データ】

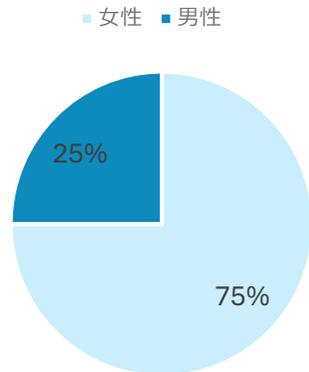


新規 : 平均45名/月

フリー : 平均170名/月

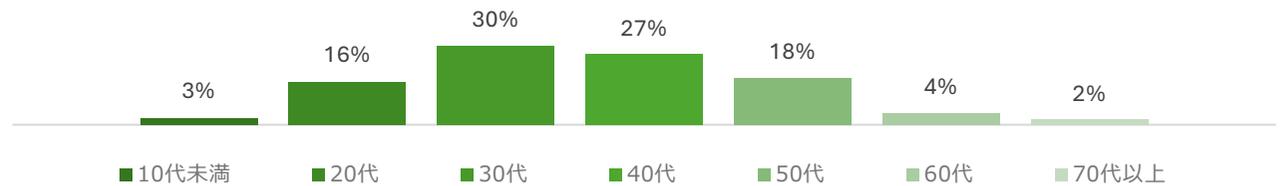
平均客単価 : 11,000円

<顧客性別比>



入客チャンス多数
地域密着型サロン

<顧客年代分布>



<顧客職業分布>



<顧客居住分布>



Staff's Voice



湯田 優

スタイリスト
正社員

中途スタイリストとして入社してすぐに新規、フリーにたくさん入客させてもらえて、スタッフそれぞれのペースで入客を考えてくれるので助かります(^^) 私用で連休も取らせてもらえるのもありがたい。前職では先輩スタイリストのヘルプばかりでしたが、今では100万プレイヤーです！



前職が社会保険だったのでそれを継続したかったのと、収入や休みが減ることが心配でしたが、社会保険もあり、休みと収入はむしろ増えました。笑 前職給保証もつけてもらっていましたが、すぐにそれを越えることができ、最近では指名で一日埋まることも増えました！ 休みも希望通りしっかり取れるので、旅行やライブに行ったり、楽しんでします(*^-^*)



沖津 絵美

スタイリスト
正社員



井上 彩香

スタイリスト
パート

子供が小さいので長い時間は働けませんが、勤務時間を柔軟に調整してもらえるので助かります。店舗は落ち着いた雰囲気、予約も詰め込み過ぎないので自分のペースでゆったり働いています。子どもがもう少し大きくなったら正社員になることも考えています！ 技術に自信がなくても、技術から接客までなんでも教えてもらえるので大丈夫です◎

Nfractal

Q&A

求職者さんが気になるであろうことについてお話しします



Q1. 社会保険ってどういうもの？

社会保険とは広義の意味で、健康保険、厚生年金、介護保険、雇用保険、労災保険の5つを言います。簡単に言うと、仕事ができなくなったり、病気をしたり、出産するとき、育児をしたいとき、そういういざというときに国の制度で給付が受けられたりする、老後の受け取れる年金の額が増えるなど経済的な保障が受けられるというものです。そして職場が社会保険に加入しているということは、ほとんどの場合その職場が株式会社であるということです、株式会社で働いているという社会的信用もついてきます。

Q2. 業務委託・フリーランスってどういうもの？

最近よく聞くようになりましたが、美容業界では業務委託とフリーランスはほぼ同じ意味で、その違いは、「会社が集客するか、自分で集客するか」程度の違いと言われています。正社員の雇用契約とは違い、会社に雇われず、美容室と対等な委託契約を交わし、自分個人で開業している個人美容師として活動する、という働き方です。自分で事業をしているので、仕事で得た報酬や仕事のために使った経費を計上したり、確定申告を自分で行う必要があります。Q1で説明した社会保険関係がすべて加入できないので、その分の収入が増えると言えますが、逆にいざという時に助けてくれるものがないというリスクがあります。

Q3. 正社員と業務委託では、収入はどっちが多い？

簡単に言ってしまうと、手元に残るお金が多いのは業務委託でしょう。しかし、それは上述したように社会保険がなかったり、その他税金が少ないことによる手取りの多さですので、時間に換算した場合正社員の総支給とさほど変わりません。なぜ変わらないかという、やれていることが同じだからです。例えば、カットを1時間6,000円、カラー&カット2時間で12,000円など、その時間当たりの生産性は正社員であっても業務委託であっても同じですよね。このように労働の実態は正社員とあまり変わらないのに、目先のいくらかの収入の多さで、“お客様に損害を与えてしまった時の賠償責任”、“ローンが組みにくい”、“出産費用”、“育児中や病気で働けない期間の無給状態”、などこれらのリスクをすべて自分で背負う価値があるのかは、よく考えた方がいいと思います。

Q4. Nfractalの営業スタイルは？

営業のスタイルですが、弊社は正社員サロンなので業務委託のような個人プレーとは異なり、チームワークでお互いにスタッフがヘルプしあいながら営業します。逆に業務委託サロンは完全にマンツーマンで接客します。（手伝えることを強いられる委託があったら、それはおかしいので気を付けてください。笑）弊社の場合、営業時間が9時半～18時半ですが、予約が入らない場合は17時半退店です。

Q5. Nfractalではアシスタントは毎日遅くまで残って練習するの？

弊社ではなるべく効率的なスタイリストデビューカリキュラムを目指しているので、必要な1日の練習量は個々人が自分で決めたデビュー目標に応じて計算します。そのため練習量は人それぞれになるのですが、営業中の空いた時間を最大限活用して練習することが可能なので毎日遅くまで残ってやる必要はありません。夜も1時間など、短い時間に集中して練習することでしっかりと技術を習得しましょう♪

Q6. Nfractalではミーティングはある？

弊社では、月例のようなミーティングは実施しておらず、集まる必要があると判断したときのみミーティングを行っております。また、研修やミーティングは営業を早めに切り上げて実施しますので、プライベート時間を圧迫しません。無駄なミーティングをするくらいなら、プライベートを楽しんでください。（笑）



Question from Nfractal

Nfractalからの質問

Q. あなたは美容師としてどのような仕事がしたいですか？

『売れっ子スタイリストになりたい』

『毎月指名のお客様でいっぱいになるような美容師になりたい』

『店長をやりたい』

などなど、美容師としてやりたいこと、なりたい美容師像があると思います。

何をやるにしても、美容師という仕事を楽しむためには技術力と接客力を磨く必要があります。

そして輝くためには1日2日ではなく、日々の「積み重ね」と、それを無駄にしないための「考える力」が必要です。

しかし最近では業界全体で、この積み重ねを避けて、スキルが十分に習得できていない状態で正社員サロンから業務委託サロンなどに転職し、クレームばかりもらっている例をよく目にします。

もちろん業務委託サロンでは教育というものは存在しませんので、自分1人で頑張って成長する必要があります。

しかし、それは相当意志が強くないとできませんし、これだけ業務委託サロンが増えた状態で、今後次世代のスタイリスト（これから美容師になる人）が本当に育てるのでしょうか？

弊社は、そのような「自分さえ良ければ」とか「今の仕事だけ良ければ」という考え方をせずに、次世代が育ち、業界の発展に寄与し、美容師さんたちが幸せに働ける会社でありたいと考えています。

そのために、上記の“美容師としての力”、仕事をする上での“考える力”、この習得を新卒入社、中途入社に関係なく精一杯サポートしていきたいと考えています。

プライベートも楽しみながら、なるべく効率的に成長して、たくさん指名をつけて美容を楽しんでほしいと考えています。

理想の美容師像



Information

オーガニックコンセプトサロン Nfractal (エヌフラクタル)

定休日：不定休

TEL：048-971-8662

営業時間：OPEN 9:30 / CLOSE 18:30



会社概要

社名：株式会社Nfractal

代表：代表取締役 井上慶典

創業：2020年5月

所在地：〒342-0038

埼玉県吉川市美南2丁目23-2

吉川美南駅前ソリューションビル2階

連絡先：TEL.048-971-8662

MAIL：info@nfractal.jp

事業内容：美容室の経営／販売業及びサービス／経営コンサルティング

SNS・HP



店舗Instagram



公式LINE



サロン見学随時受付中
ご応募お待ちしております



ホームページ

